DAFTAR PUSTAKA

- Fajar Laksana, M. (2019). *Praktis Memahami Manajemen Pemasaran*. Khalifah Mediatama.
- Fatihudin, D., & Anang Firmansyah, M. (2019). *Pemasaran Jasa (Strategi, Mengukur Kepuasan dan Loyalitas Pelanggan*. deepublish publisher.
- Hamid, M., Sufi, I., Konadi, W., Akmal, Y., & Iddris, J. (2019). *Analisis Jalur dan Aplikasi SPSS Versi 25*. SEFA BUMI PERSADA.
- Hanifah, H. Z., Nurleli, & Fitriah, E. (2018). Pengaruh Nilai Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Intervening (Pada Pengguna Kartu Seluler Di Kota Bandung).
- Indrasari, M. (2019). PEMASARAN DAN KEPUASAN PELANGGAN. Unitomo Press.
- Istiqomah, R. (2018). Pengaruh Kualitas Pelayanan Dan Nilai Pelanggan Terhadap Loyalitas Nasabah Dengan Kepuasan Sebagai Variabel Intervening (Studi Kasus: BNI Syariah KCP Ungaran).
- Kotler, P., & Keller, K. L. (2012). Manajemen Pemasaran. PT Indeks.
- Lestari (et.al.), N. F. (2021). *Intisari Manajemen Pemasaran*. deepublish publisher.
- Machali, I. (2021). METODE PENELITIAN KUANTITATIF Panduan Praktis
 Merencanakan, Melaksanakan dan Analisis dalam Penelitian Kuantitatif.
 Fakultas Ilmu Tarbiyah dan Keguruan Universitas Islam Negeri (UIN) Sunan Kalijaga Yogyakarta.
- Radjab, E., & Jam'an, A. (2017). *Metodologi Penelitian Bisnis*. Lembaga Perpustakaan dan Penerbitan Universitas Muhammadiyah Makassar.
- Rifa'i, K. (2019). Membangun Loyalitas Pelanggan. IAIN Jember.
- Sari, O. O. (2019). Pengaruh Nilai Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Intervening (Studi Kasus Pada Resto Ayam Penyet Cabe Hijau Medan Sunggal).
- Sihombing, I. K., & Dewi, I. S. (2019). *Pemasaran dan Manajemen Pasar*. deepublish publisher.
- Simamora, B. (2014). Pemasaran Strategik. Univesitas Terbuka.
- Siregar, S. (2013). Metode Penelitian Kuantitatif. Kencana.
- Sugiyono. (2019). *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D*. Alfabeta.
- Suryati, L. (2015). Manajemen Pemasaran : Suatu Trategi dalam Meningkatkan

Loyalitas Pelanggan. deepublish publisher.

Tjiptono, F. (2015a). Service, Quality, and Satisfaction. Andi.

Tjiptono, F. (2015b). Strategi Pemasaran. Andi.

Tjiptono, F. (2019). Pemasaran Jasa: Prinsip, Penerapan, dan Penelitian. Andi.

Wijayanti, I. W., & Wahyono. (2015). Pengaruh Kualitas Pelayanan, Persepsi Harga Dan Nilai Pelanggan Terhadap Loyalitas Konsumen Kartu Seluler IM3-Indosat Melalui Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Intervening.